



## SOPHIE GAUTIER

Née le 29.04.1972  
Mariée, 2 enfants

 **OMYO**  
41 rue de Cugnaux B36  
31300 Toulouse

 06 63 08 09 40

 [sophie.gautier@omyo.fr](mailto:sophie.gautier@omyo.fr)

 <http://omyo.fr>

## RETROUVEZ-MOI SUR LES RÉSEAUX SOCIAUX

 sur LinkedIn

 sur Facebook

 sur Twitter

 sur YouTube

 sur Vimeo

# CONSULTANTE - FORMATRICE

IMMOBILIER - VENTE - RELATION CLIENTS - DIGITAL MARKETING

## COMPÉTENCES

|                                 |  |
|---------------------------------|--|
| IMMOBILIER                      | investissement locatif / location / gestion / syndic   |
| FORMATION                       | techniques de vente / négociation / prospection / gestion de la relation clients / parcours d'intégration d'un négociateur location  |
| DIGITAL MARKETING<br>MANAGEMENT | site & blog / content marketing / SEO-SEA-SMO / événementiel<br>encadrement équipe commerciale (30 personnes) développement<br>et animation réseau externe (44 agences immobilières partenaires) |

## CONCEPTION & ANIMATION DE FORMATIONS

[consultez le catalogue de formations](#)

## EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE

### Consultante - Formatrice et Gérante de société - Depuis 2017

OMYO®, société à responsabilité limitée au capital de 1.000 €, immatriculée au RCS de Toulouse sous le n° 825 059 819 et déclarée auprès de la DIRECCTE sous le n° 76310856931.

Formation professionnelle en Immobilier et développement commercial.  
Conseil et formation en marketing et communication.

### Blogueuse Immobilier - Depuis 2014

Bailleur Pro®, <http://bailleurpro.com>

Rédaction d'articles et conception d'un programme de formation en vidéo pour les propriétaires bailleurs particuliers.

### Responsable Commerciale & Développement, Immobilier, 2005 - 2014

GROUPE ELIENCE, Toulouse-Bordeaux-Anglet

Management d'une équipe commerciale (30 pers.)- Développement et animation d'un réseau de partenaires (44 agences)- Stratégie commerciale et marketing - Création d'une gamme de produits innovants en gestion et syndic : *les Contrats Satisfaction Elience*. Formation des équipes commerciales et en contact avec les clients.

### Directrice de clientèle, Agences Marketing & Communication, 1996 - 2005

CAMPARDOU COMMUNICATION, Toulouse, 2002 - 2005

CA COMMUNICATION, Toulouse, 2001 - 2002

COMMUNIDER, Paris, 1996 - 2001

Développement d'un portefeuille de clients - Stratégies de communication.  
Immobilier - Banque - Assurances - Distribution - Automobile - Collectivités Locales.

## FORMATION - DIPLÔMES

### Diplômée de Grenoble École de Management - 1995

Spécialisation Marketing

3ème année : programme MBA à l'Université de Brighton (GB)

### Bac C mention Bien - 1990

## INFORMATIQUE

Word - Excel - PowerPoint -  
WordPress - Adobe Première -  
CamStudio - Canva - SEA -  
SEO - SMO

## LANGUES

Anglais ● ● ○

Allemand ● ○ ○

## LOISIRS

Ski  
Natation (officiel C)  
Lecture (club)